

Учебно-тематический план

№ п/п	Наименование разделов, тем	Общая трудоемкость, ч.	Всего, ауд., ч.	Аудиторные занятия, ч.			СРС, в т. ч. КСР, ч	Форма контроля
				Лекции	Лабораторные работы	Практические и семинарские занятия		
1.	Основные понятия, цели, задачи, принципы контрактной системы в сфере закупок. Нормативная правовая база в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд. Корпоративные закупки. Федеральные законы 44-ФЗ и 223-ФЗ.	4	4	4				
1.1.	Основные понятия, цели, задачи, принципы контрактной системы в сфере закупок и их использование в защите законных интересов поставщиков. Актуальные и планирующиеся изменения Закона № 44-ФЗ и подзаконных нормативных правовых актов. Расчетные графики проведения конкурсных процедур закупок. Права участника закупки.	2	2	2				
1.2.	Корпоративные закупки. Федеральные законы 44-ФЗ и 223-ФЗ – сравнительный анализ преимуществ и недостатков. Коммерческие структуры как альтернатива госзаказчикам.	2	2	2				
2.	Анализ закупочной документации. Оценка заказчика и потенциальных коррупциогенных факторов закупки.	4	4	2		2		
2.1.	Анализ закупочной документации. Конкурс и аукцион – сравнительный анализ. Поиск производителей продукции в жестком соответствии с техническим заданием. Типовые ошибки при заполнении форм конкурсной документации. Запросы заказчику о разъяснении положений закупочной документации – причины, поводы и результаты.	2	2			2		
2.2.	Оценка заказчика и потенциальных коррупциогенных факторов закупки. Как определить, что процедура закупки «настроена» на своего поставщика. «Черный список» заказчиков в Москве. Техника в	2	2			2		

	арсенале заказчика. Рейтинг коррупциогенных приемов подстройки закупочной документации под «своего» поставщика. Как против них бороться.							
3.	Практика проверок ФАС России и работа с жалобами участников закупок. Арбитражная практика.	4	4	2		2		
3.1.	Практика проверок ФАС России и работа с жалобами участников закупок. Причины и поводы обращений в ФАС России. Типовые ошибки заказчиков. Как действовать на заседании закупочной комиссии и использовать эти обстоятельства при обращении в ФАС России (съемка на камеру, приглашение производителя и др.). Подготовка пояснения позиции при подаче жалобы в ФАС России.	2	2	2				
3.2.	Арбитражная практика по закупочным спорам в 2014 и 2015 года. Можно ли идти в Арбитраж, если не удалось обосновать свою позицию перед ФАС России. Примеры и консультации.	2	2			2		
4.	Стратегия получения нового заказа и организация работы специалистов, ответственных в организации за поиск новых заказов и представляющих участника на аукционах.	4	4			4		
4.1.	Стратегия получения нового заказа. Вероятность выиграть контракт при различных обстоятельствах – разбор двух стратегий с конкретными примерами. «Заход на волну» - маленький выигрыш для знакомства. Способы борьбы с заказными закупками («Спецухи»)	2	2			2		
4.2.	Организация работы специалистов, ответственных в организации за поиск новых заказов и представляющих участника на аукционах. Как работать с поисковиками. Как работать с ГОСТАми и СНИПами. Как сделать заготовки (базы данных) по своим материалам для быстрой подготовки заявок на конкурсные процедуры. Распорядок дня и	2	2			2		

	инструменты специалиста по госзакупкам. Когда и при каких условиях заполнять формы. Основные ошибки аукционистов (большой шаг, отсутствие запасного интернета при торгах, решения об одобрении и крупной сделки и др.)							
5.	Итоговая аттестация	2	2			2		экзамен в виде письменного тестирования, устный опрос
	Итого	18	18	6		12		
№ п/п	Наименование разделов, тем	Общая трудоемкость, ч.	Всего, ауд., ч.	Аудиторные занятия, ч.			СРС, в т. ч. КСР, ч	Форма контроля
				Лекции	Лабораторные работы	Практические и семинарские занятия		
1.	Основные понятия, цели, задачи, принципы закупок отдельных юридических лиц, осуществляемых в соответствии с Федеральным законом 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ	3	3	3				
1.1.	Основные понятия, цели, задачи, принципы системы закупок отдельных юридических лиц, осуществляемых в соответствии с Федеральным законом № 223-ФЗ и их использование в защите законных интересов поставщиков.	1	1	1				
1.2.	Корпоративные закупки. Федеральные законы 44-ФЗ и 223-ФЗ – сравнительный анализ. Специфика работы по 223-ФЗ	2	2	2				
2.	Анализ закупочной документации. Оценка заказчика и потенциальных коррупциогенных факторов закупки.	6	6	4		2		
2.1.	Особенности взаимодействия с крупнейшими заказчиками: Госкорпорация «Росатом» ПАО «РусГидро» ОАО «РЖД» ПАО «Газпром» Спецстрой России ОАО «НК «Роснефть» Особенности коммерческих площадок. Анализ закупочной документации. Конкурс и аукцион – сравнительный анализ.	2	2	2				

2.2.	Подготовка технической документации. Требования к участникам закупки, составу и оформлению заявки на участие. Критерии допуска и критерии оценки. Как правильно заполнить формы, предоставленные Заказчиком. Требования к документам качества. Как быстро собрать весь необходимый пакет документов для участия в закупке.	2	2	2				
2.3.	Комплексная оценка заказчика, перспектив работы с ним и потенциальных коррупциогенных факторов закупки.	2	2			2		
3.	Практика проверок ФАС России и работа с жалобами участников закупок. Судебная практика.	4	4	4				
3.1.	Практика проверок ФАС России и работа с жалобами участников закупок. Конкретные примеры жалоб по ключевым заказчикам. Комиссия ФАС (УФАС): схемы поведения и способы правильного толкования ключевой информации.	2	2	2				
3.2.	Судебная практика по закупочным спорам в 2014 и 2015 годах. Использование третейских судов в разрешении споров при закупках, проводимых в рамках 223-ФЗ.	2	2	2				
4.	Стратегия получения нового заказа.	4	4	2		2		
4.1.	Стратегия получения нового заказа. Предложение полного комплекса услуг. Базовые качества «хорошего» подрядчика и поставщика, как их видит Заказчик.	2	2			2		
4.2.	Круглый стол «Перспективы 223-ФЗ на 2017 год».	2	2			2		
5.	Итоговая аттестация	1	1			1		Экзамен
	Итого	18	18	13		5		