

## **Б1.В.16. ОПТОВО-ПОСРЕДНИЧЕСКИЕ ОПЕРАЦИИ**

**Цель дисциплины:** освоение знаний, приобретение умений и формирование компетенций в области организации и осуществления оптово-посреднических операций.

**Задачи дисциплины:**

- приобретение практических навыков выбора деловых партнеров, проведения с ними деловых переговоров, заключения договора и контроля их выполнения при осуществлении оптово-посреднических операций;
- приобретение способностей организовывать и планировать материально-техническое обеспечение предприятий, закупку и продажу товаров при осуществлении оптово-посреднических операций;
- освоение навыков выбора и формирования логистических цепей и схем в торговых организациях, управления логистическими процессами и изыскивать оптимальные логистические системы.

**Место дисциплины в структуре ОПОП ВО:**

Дисциплина (Б.1.Б16) «Оптово-посреднические операции» относится к **базовой части** Блока 1 «Дисциплины (модули)» **программы** бакалавриата.

Дисциплина основывается на знании следующих дисциплин: «Коммерческая деятельность».

Для успешного освоения дисциплины «Оптово-посреднические операции», студент должен:

**Знать:**

- виды договоров в профессиональной деятельности; формы заключения договоров (ПК-1).

**Уметь:**

- решать стандартные задачи профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры; с применением информационно-коммуникационных технологий и учетом основных требований информационной безопасности (ОПК-1).

**Владеть:**

- методами и приемами решения стандартных задач профессиональной деятельности на основе информационной и библиографической культуры с применением информационно-коммуникационных технологий и с учетом основных требований информационной безопасности (ОПК-1).

Изучение учебной дисциплины «Оптово-посреднические операции» является основой для успешного прохождения производственной практики и ГИА.

**Требования к результатам освоения дисциплины:**

В результате освоения дисциплины должны быть сформированы следующие компетенции:

**ПК – 6 - Способность выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение.**

В результате освоения компетенции ПК - 6 студент должен:

*Знать:* виды договоров при осуществлении оптово-посреднических операций; формы заключения договоров.

*Уметь:* выбирать контрагентов по сделкам, проводить с ними деловые переговоры; разрабатывать проекты договоров и контролировать их выполнение при осуществлении оптово-посреднических операций.

*Владеть:* способностью выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение при осуществлении оптово-посреднических операций.

**ПК – 7** - Способность организовывать и планировать материально-техническое обеспечение предприятий, закупку и продажу товаров.

В результате освоения компетенции ПК - 7 студент должен:

*Знать:* показатели эффективности использования материально-технического обеспечения предприятия; методы закупки и формы продажи товаров при осуществлении оптово-посреднических операций.

*Уметь:* организовывать материально-техническое обеспечение предприятия, планировать закупки товаров; реализовывать прогрессивные формы продажи товаров при осуществлении оптово-посреднических операций.

*Владеть:* методами определения необходимого для осуществления профессиональной деятельности материально-технического обеспечения; методами планирования объемов закупки товаров при осуществлении оптово-посреднических операций.

**ПК – 15** - Готовность участвовать в выборе и формировании логистических цепей и схем в торговых организациях, способностью управлять логистическими процессами и изыскивать оптимальные логистические системы.

В результате освоения компетенции ПК - 15 студент должен:

*Знать:* логистические цепи, каналы, схемы и процессы в торговых организациях.

*Уметь:* выбирать и формировать цепи, каналы, схемы и процессы в торговых организациях.

*Владеть:* методами оптимизации логистических процессов и систем в торговых организациях.

#### **Содержание дисциплины:**

№ п/п	Наименование разделов дисциплины
1	Содержание оптово-посреднических операций
2	Организация оптово-посреднической деятельности организации
3	Производственные ресурсы оптовой организации и показатели их использования
4	Внешнеэкономическая и инновационная деятельность оптовой организации

#### **Формы контроля – экзамен.**