

Б1.В.ДВ.9.2 Управление услугами в торговле

Цель дисциплины:

Целью освоения учебной дисциплины «Управление услугами в торговле» является освоение теоретических знаний в области методологии и управления услугами торговых предприятий, приобретение умений использовать эти знания в профессиональной деятельности и формирование необходимых компетенций.

Учебные задачи дисциплины:

Задачами дисциплины являются:

- освоение основ управления услугами торговых предприятий в сфере товарного обращения;
- изучение методов организации и управления деятельностью предприятий в области предоставления услуг их потребителям;
- овладение методологией определения необходимых услуг на рынке потребительских товаров;
- изучение нормативно-правовой базы государственного регулирования и контроля развития основных и дополнительных услуг в предприятиях торговли.

Место дисциплины в структуре ОПОП ВО (основной профессиональной образовательной программы высшего образования)

Дисциплина «Б1.В.ДВ.9.2 Управление услугами в торговле» является дисциплиной по выбору и относится к вариативной части Блок 1 «Дисциплины (модули)».

Дисциплина основывается на знании следующих дисциплин: «Социология», «Психология менеджмента», «Деловые коммуникации», «Управление персоналом».

Для успешного освоения дисциплины «Управление услугами в торговле», студент должен:

Знать:

- основные экономические категории, законы и теории, показатели, их классификации и способы определения;
- общей характеристики процессов сбора, передачи, обработки и накопления информации, средств их реализации, программного обеспечения и технологии программирования;
- статистических методов оценки и прогнозирования деятельности по оказанию услуг предприятиями;
- нормативно-правовой базы стандартизации, метрологии, деятельности по оценке и подтверждению соответствия;

- номенклатурных, количественных, качественных характеристик услуг, их классификации, обеспечения полной информации об услугах и их специфики;
- субъектов и договоров в профессиональной деятельности;
- организационно-правовых форм юридических лиц и индивидуальных предпринимателей;
- учета, отчетности о деятельности в области предоставления услуг.

Уметь:

- применять экономические термины, законы и теории, определять экономические показатели;
- производить расчеты математических величин;
- осуществлять процессы сбора, передачи, обработки и накопления информации, пользоваться локальными и глобальными сетями компьютеров и интернета;
- применять ресурсосберегающие технологии;
- применять статистические методы обработки данных;
- оценивать качество, учитывать формирующие и регулировать сохраняющие услуги факторы, получать информацию об основополагающих характеристиках услуг;
- применять техническое и метрологическое законодательство, работать с нормативными документами, распознавать формы подтверждения соответствия, различать международные и национальные единицы измерения.

Владеть:

- методами экономической теории;
- основами математического анализа и моделирования, математического аппарата при решении проблем в области предоставления услуг;
- средствами реализации информационных процессов и применения их при изучении деятельности в области предоставления услуг;
- навыками работы с нормативными и техническими документами по оценке и подтверждению соответствия обязательным требованиям;
- опытом работы с действующими федеральными законами и нормативными документами, необходимыми для осуществления деятельности по оказанию услуг;

Требования к результатам освоения содержания дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

общепрофессиональные:

ОПК-1 - владением навыками поиска, анализа и использования нормативных и правовых документов в своей профессиональной деятельности.

В результате освоения компетенции ОПК - 1 студент должен:

знать:

- нормативные и правовые документы в области услуг торговли;

уметь:

- использовать источники экономической, социальной, управленческой информации;

владеть:

- современными методами сбора, обработки и анализа экономических и социальных данных;

- навыками поиска, анализа и использования нормативных и правовых документов в области услуг торговли

ОПК-2 - способностью находить организационно-управленческие решения и готовностью нести за них ответственность с позиций социальной значимости принимаемых решений.

В результате освоения компетенции ОПК - 2 студент должен:

знать:

основные понятия, профессиональную терминологию в области принятия организационно-управленческих решений;

- общий процесс, технологии, принципы и методы принятия организационно-управленческих решений и оценки их последствий;

- формы ответственности за принятые организационно-управленческие решения.–

уметь:

- обосновывать выбор принимаемых организационно-управленческих решений;

- нести ответственность за принятые организационно-управленческие решения.

владеть:

– приемами выбора оптимальных организационно-управленческих решений;

– методами оценки их последствий и несения ответственности.

ОПК-6 - владением методами принятия решений в управлении операционной (производственной) деятельностью организаций.

В результате освоения компетенции ОПК - 6 студент должен:

знать:

– сущность методов анализа, способов получения, обобщения и систематизации информации о предприятии;

уметь:

- использовать методы при принятии решений в управлении

операционной (производственной) деятельностью организаций;

владеть:

- методами принятия решений в управлении операционной (производственной) деятельностью организаций.

профессиональные:

ПК-6 - способностью участвовать в управлении проектом, программой внедрения технологических и продуктовых инноваций или программой организационных изменений.

В результате освоения компетенции ПК - 6 студент должен:

знать:

- механизм управления проектом, программой внедрения технологических и продуктовых инноваций или программой организационных изменений;

- этапы внедрения технологических и продуктовых инноваций;

уметь:

- проводить исследования инновационных проектов,

- осуществлять экспертизу инновационных проектов,

владеть:

- методами экономической оценки инвестиций в инновации;

- расчетом финансово-экономических показателей, характеризующих инновационную деятельность;

ПК-17 - способностью оценивать экономические и социальные условия осуществления предпринимательской деятельности, выявлять новые рыночные возможности и формировать новые бизнес-модели.

В результате освоения компетенции ПК - 17 студент должен:

знать:

- способы оценки конкурентоспособности услуг торговли; - методы оценки экономических условий проектирования цепей поставок;

- методы оценки эффективности услуг торговли;

- критерии оценки конкурентоспособности услуг торговли;

уметь:

- критически оценить предлагаемые варианты услуг торговли, с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий;

- оценивать экономические условия формирования услуг в торговле;

владеть:

- методами оценки экономических условий проектирования услуг;

- методами оценки социальных условий проектирования услуг.

ПК-18 - владением навыками бизнес-планирования создания и развития новых организаций (направлений деятельности, продуктов).

В результате освоения компетенции ПК -18 студент должен:

знать:

- основные особенности российской экономики, ее институциональную структуру,
- направления экономической политики государства.

уметь:

- планирования создания и развития торговых организаций (направлений деятельности, услуг).

- владеть:

- навыками бизнес-планирования создания и развития торговых организаций (направлений деятельности, услуг)

Содержание дисциплины:

№ п/п	Наименование раздела дисциплины (темы)
1	Сущность и социально-экономическое значение услуг
2	Содержание услуг в торговле
3	Управление услугами в торговле потребительскими товарами
4	Управление качеством услуг в торговле
5	Методологические основы оценки эффективности услуг в торговле потребительскими товарами

Форма контроля – зачет